



**COMMENT
améliorer vos
performances
grâce aux
données ?**



L'EXPLOSION DES DONNÉES EST OMNIPRÉSENTE

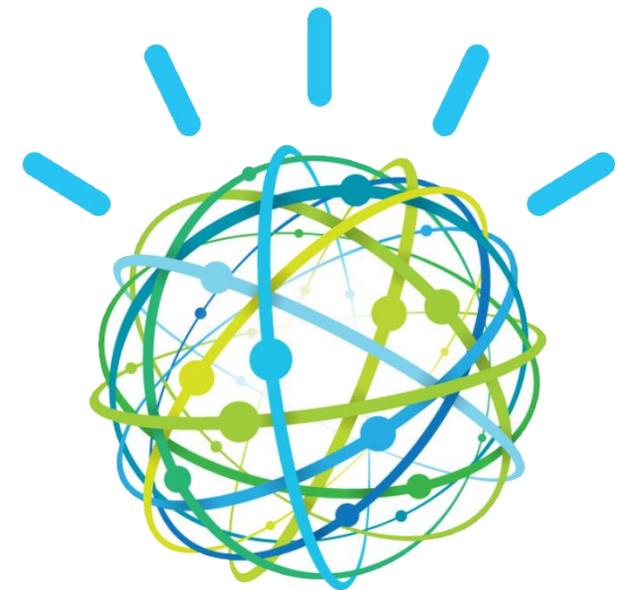
**INTELLIGENCE
ARTIFICIELLE**

**APPRENTISSAGE
AUTOMATIQUE**

**SCIENCE
DES DONNÉES**

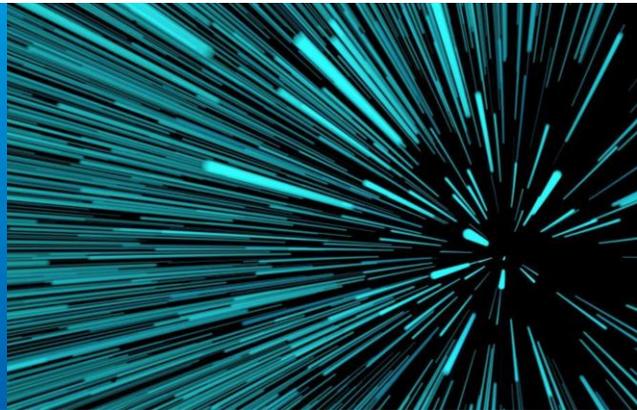
“ Les données sont précieuses et dureront plus longtemps que les systèmes eux-mêmes.
Tim Berners-Lee, inventeur du World Wide Web. ”

“ Sans le traitement analytique du big data, les entreprises sont aveugles et sourdes, errant sur le web comme des cerfs sur une autoroute.
Geoffrey Moore, auteur et consultant. ”



LA TRANSFORMATION NUMÉRIQUE DÉFINIT DE NOUVELLES NORMES

Les quatre dimensions du big data



Volume
Échelle des données

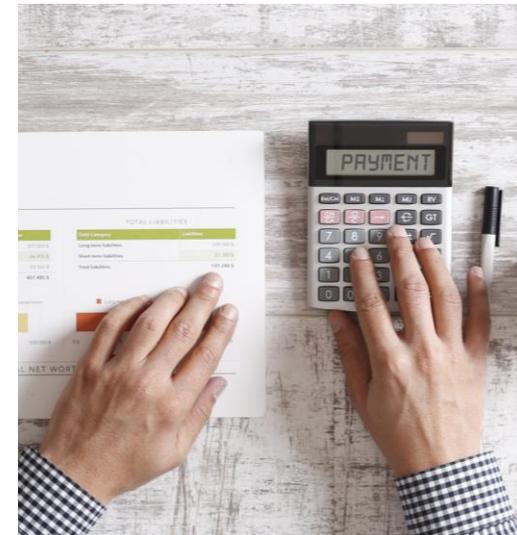
Variété
Différentes formes de données

Vitesse
Analyse des flux de données

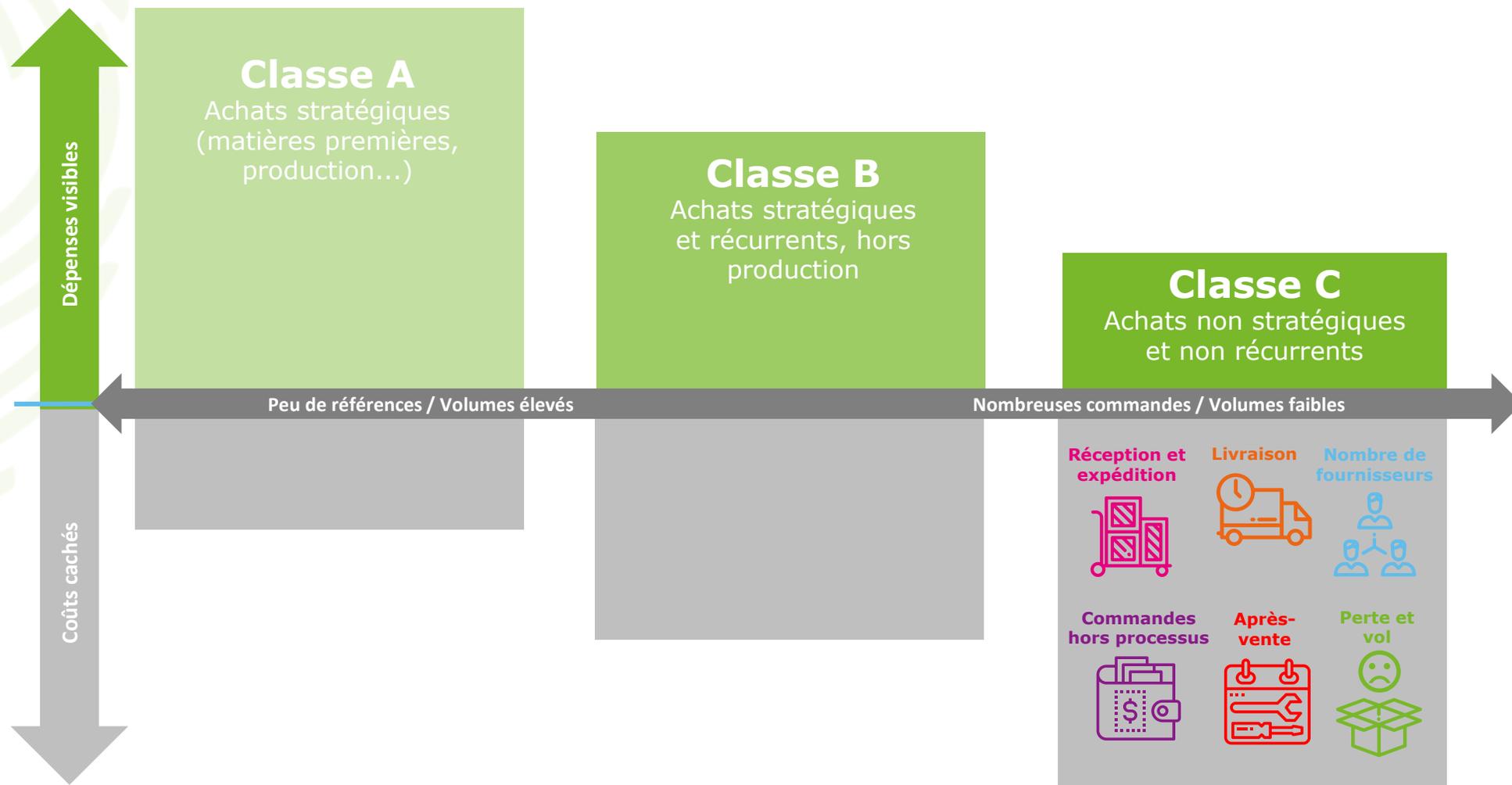
Véracité
Incertitude des données

LES MESURES ET LES DONNÉES JOUENT UN RÔLE DE PLUS EN PLUS IMPORTANT DANS LES SERVICES ACHATS D'AUJOURD'HUI

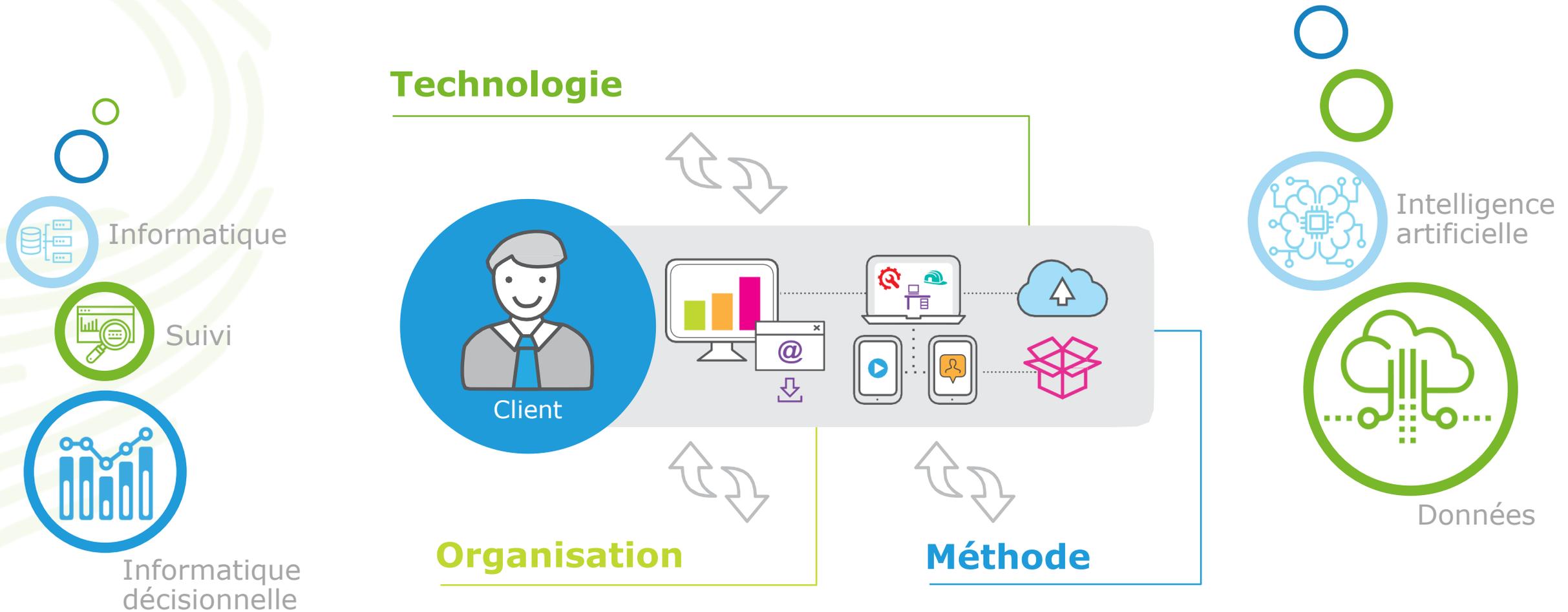
Différentes mesures pour surveiller chacune des trois catégories



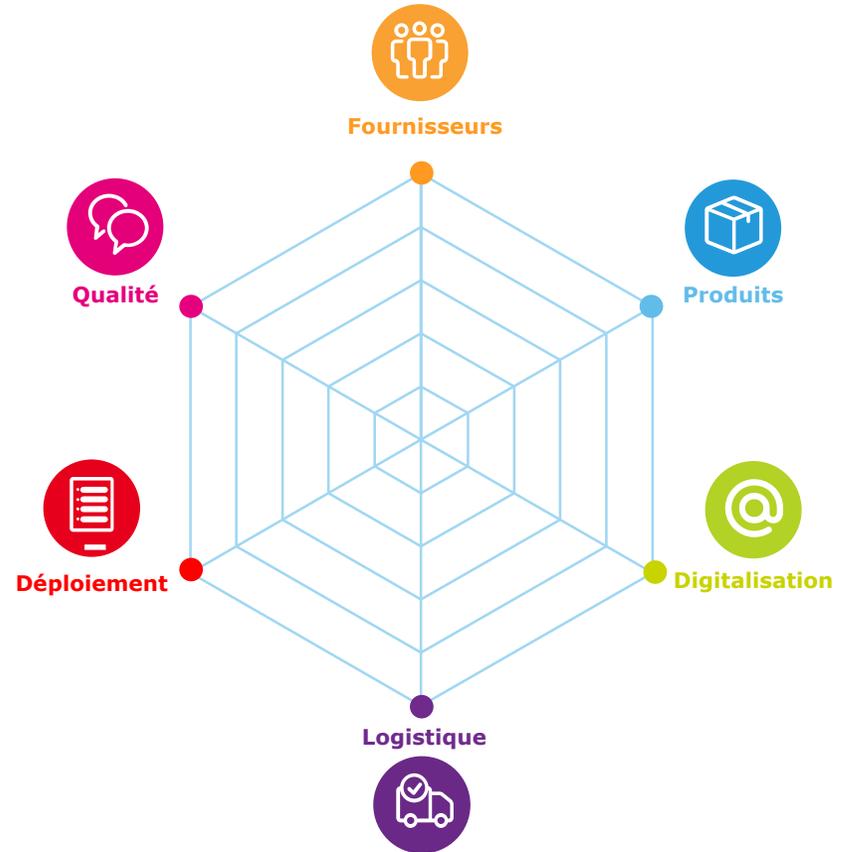
VOLUME, VARIÉTÉ ET VITESSE X ACHATS DE CLASSE C



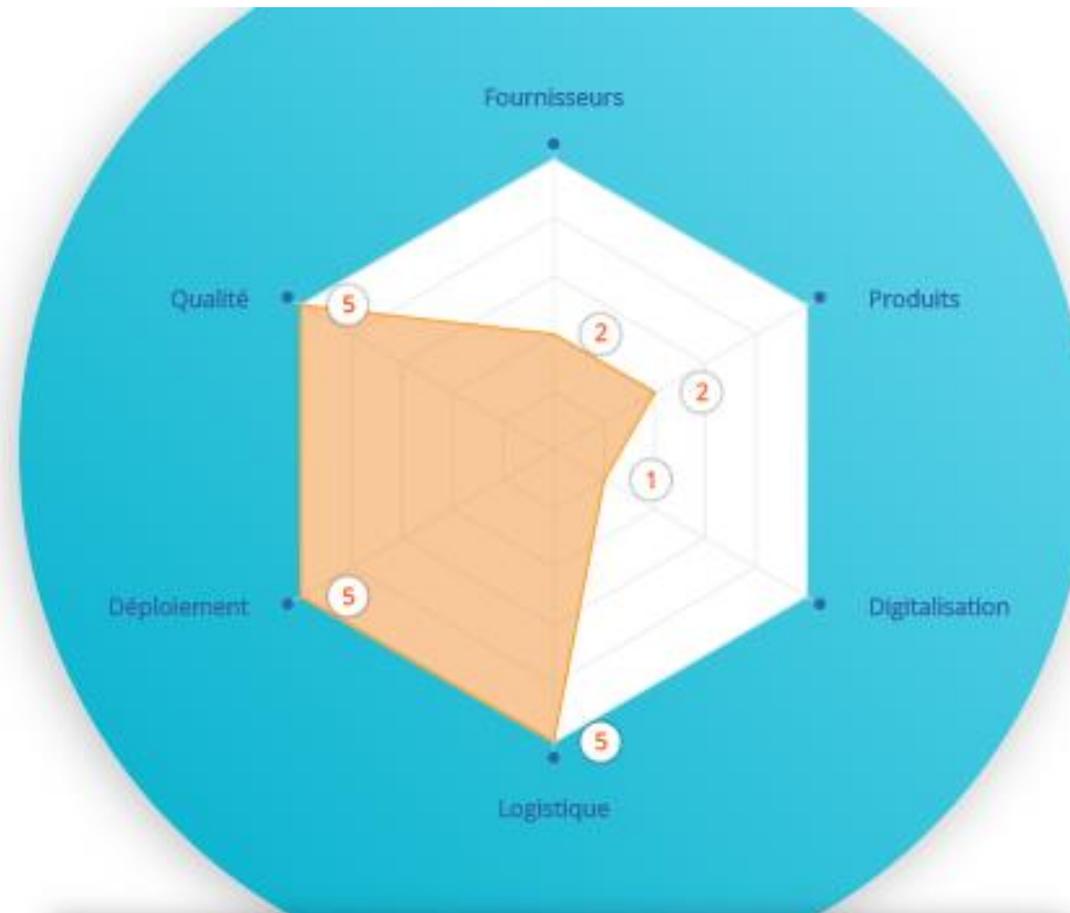
L'ANALYSE DES DONNÉES EST UN FACTEUR CLÉ DE SUCCÈS DANS LES ACHATS DE CLASSE C



UNE MÉTHODOLOGIE BASÉE SUR LES DONNÉES POUR ANALYSER LES ACHATS DE CLASSE C



DÉMO



☑ ● Période analysée ☐ ● Objectif ☐ ● Dernière analyse

Rendez-vous du 21/10/2019
Analyse de la période : Année dernière

DÉMO



CLIENT1

Radar

Économie potentielle Actions



Infos compte



Présentation



Changer de compte



Dashboard



Déconnexion

Gestion d'un fournisseur

1000€

Coût de gestion annuel par fournisseur.

Ces frais couvrent à la fois le référencement du fournisseur et son maintien dans la base de données de l'entreprise : abonnement à des structures spécialisées - Infolegale par exemple - pour consulter les informations essentielles telles que la solvabilité, recueil des documents obligatoires, Responsabilité Sociétale des Entreprises...

Source : Groupe Manutan

RATIONALISATION FOURNISSEUR

Répartition de vos dépenses (chez Manutan) optimisées après absorption des fournisseurs ciblés par rapport à un potentiel de dépenses d'achats de classe C



Fournisseurs - Rationalisation de votre portefeuille fournisseurs

Analyse

Optimisation

Plan d'action

Contacts

Positionnement actuel



Estimation de votre panel fournisseurs locaux

1 050



Potentiel de dépenses classe C (périmètre couvert par Manutan)

1 125K€



Dépenses réalisées avec Manutan

510K€

Famille de produits consommés

	Répart. CV/famille	Nb four locaux estimé GMC2
Entrepôt	30 %	209
Fournitures industrielles et outillage	21 %	210
Sécurité	14 %	158
Bureau	13 %	210
Emballage	10 %	105
Hygiène	8 %	105
Espace extérieur	4 %	53
Total	100 %	1 050
Estimation en € du coût de gestion annuel d'un fournisseur		1 000

Source : vos données Manutan

Optimiser

DÉMO



CLIENT1

Radars

Économie potentielle

Actions



Infos compte



Présentation



Changer de compte



Dashboard



Déconnexion

Substitution des produits « Best »



Best

Produits haut de gamme avec un prix de vente dans la fourchette haute.
Economie potentielle vs Best : 0%



Manutan

Nos produits sont garantie 10 ans et bénéficie du meilleur prix.
Economie potentielle vs Best : + 25%



Better

Bon rapport qualité prix
Economie potentielle vs Best : + 10%



Good

Produits d'entrée de gamme, avec les prix les plus bas.
Economie potentielle vs Best : + 20%

RATIONALISATION PRODUIT

Répartition de votre comportement achats selon la typologie des produits commandés



Produits - Rationalisation de l'offre produits

Analyse

Optimisation

Plan d'action

Contacts

Positionnement actuel



Dépenses réalisées avec Manutan

510K€

Typologie des produits commandés

Répartition Dépenses

- Best

35 %

Réf Produit	Désignation	Qtés	CA (€)	Réf Produit Alternative
A028157	Rouleau d'essuie-tout Tork Premium M2 130044	166	8260	A055442
A028575	GRUE HYDRAULIQUE CHASSIS FIXE DEMONTABLE F-2T	2	6433	A028574
A002585	BAC 12,6L POLYPRO BLEU RK DIM : 500X234X1 40 MM	520	6157	A002583
A040744	Plateforme individuelle - roulante profort - 3 marches	12	4817	A038932
A016879	PLATE-FORME DE RETENTION PE 120 L	14	3743	A149271

Manutan

19 %

Better

37 %

Good

9 %

Total

100 %

Source : vos données Manutan



DÉMO



CLIENT1

Radars

Économie potentielle

Actions



Infos compte



Présentation



Changer de compte



Dashboard



Déconnexion

Transformation Digitale

SANS SOLUTION DIGITAL	COÛT DE LA TRANSACTION
COMMANDE CLASSIQUE	95€
AVEC SOLUTION DIGITALE	
COMMANDE VIA SOLUTION	65€
COMMANDE DÉMATÉRIALISÉE VIA SOLUTION	26€
COMMANDE ET FACTURE DÉMATÉRIALISÉES VIA SOLUTION	19€

Source : APECA



@ Digitalisation - Taux d'utilisation des solutions dématérialisées

Analyse

Optimisation

Plan d'action

Contacts



	Coût d'une transaction	Répartition transactions
Nombre de commandes (Cdes) passées		3981
Cdes sans solution digitale	95 €	42 %
Téléphone		1 %
Fax		0 %
Courrier		0 %
Email		99 %
Cdes via solution digitale	65 €	58 %
Punch-Out		✓
Cdes démat. via solution digitale	26 €	0 %
Cdes et Fact. démat. via solution digitale	19 €	0 %
Total		100 %

Source : vos données Manutan

Optimiser



ENCORE BEAUCOUP PLUS À VENIR... AVEC LES DONNÉES PRÉDICTIVES



Opérations



Données non structurées



Données de clients externes



Données Externes...



Merci
Des questions ?

